



ENTRANCE

Spot on power.

Agenda

1. Vorstellung Entrnce
2. Aktuelle Lage – Versorger in der Krise?
3. Ansatz Entrnce:
 - regionalMarktplatz
 - regionalKompass
 - regionalAdvisor
4. Praxisbeispiele
5. regionalMobil
6. Ausblick
7. Fragen & Antworten

FRAGEN UND MEINUNGEN
SIND SEHR WILLKOMMEN

Agenda

1. Vorstellung Entrnce

2. Aktuelle Lage – Versorger in der Krise?

3. Ansatz Entrnce:

- regionalMarktplatz
- regionalKompass
- regionalAdvisor

4. Praxisbeispiele

5. regionalMobil

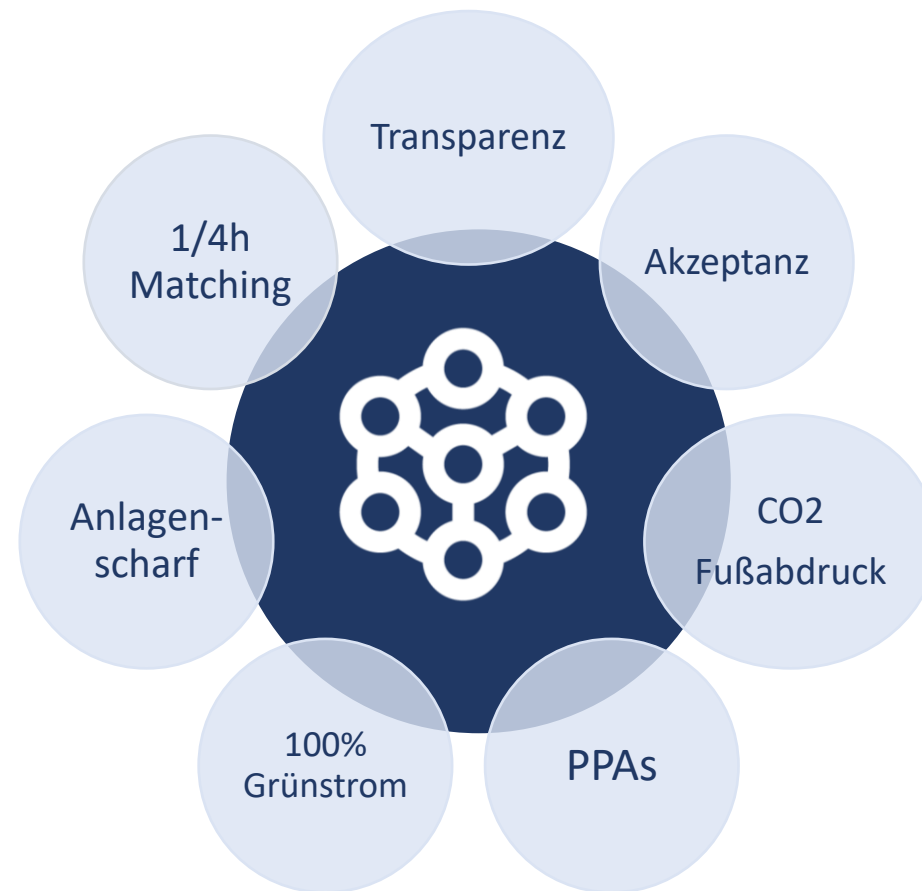
6. Ausblick

7. Fragen & Antworten





ENTRNC



ENTRNC

Ein Unternehmen der Alliander Gruppe

Agenda

1. Vorstellung Entrnce
2. **Aktuelle Lage – Versorger in der Krise?**
3. Ansatz Entrnce:
 - regionalMarktplatz
 - regionalKompass
 - regionalAdvisor
4. Praxisbeispiele
5. regionalMobil
6. Ausblick
7. Fragen & Antworten



Versorger in der Krise?

- Beschaffungskrise
- Versorgungssicherheit
- Kundeninsolvenzrisiko
- Kundenkommunikation
- Ausgelagerte Prozesse
- Zukunftsperspektive



Agenda

1. Vorstellung Entrnce
2. Aktuelle Lage – Versorger in der Krise?
3. **Ansatz Entrnce:**
 - **regionalMarktplatz**
 - regiregionalKompass
 - onalAdvisor
4. Praxisbeispiele
5. regionalMobil
6. Ausblick
7. Fragen & Antworten



regionalMarktplatz

TRANSPARENTER MARKTPLATZ FÜR REGIONALE ENERGIE

- ✓ Haushalts- und Gewerbekunden
 - ✓ Auswahl individueller Strommix
 - ✓ Kundenportal mit Insights
 - ✓ RNR Reporting
- Transparenz
 - Emotionalisierung
 - Post-EEG-Anlagen für Betreiber und Verbraucher
 - Marketing / Kundenbindung
 - Regionale Wertschöpfung
 - Als Plattformbetreiber Mehrwerte schaffen



regionalMarktplatz

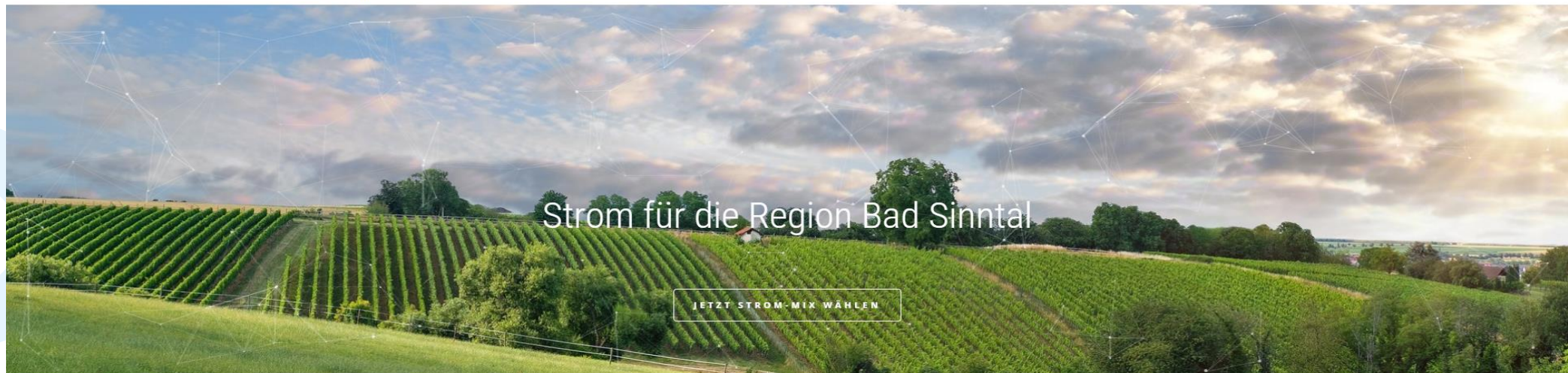
WHITE LABEL PLATFORM



Themen & Produkte ▾ Regionales ▾ Service ▾ Wir für die Region ▾

Meine Stadtwerke

Home » Regionalstrom



Warum Regionalstrom?



Unabhängigkeit von fossilen Energien

Gemeinsam sichern wir eine dauerhafte Versorgung mit nachhaltiger Energie, die vor Ort produziert und verbraucht wird.



Regionalität und Gemeinschaft fördern

Gemeinsam bringen wir die Energiewende voran, indem wir regionalen Strom aus erneuerbaren Energien fördern.



Jederzeit volle Transparenz

Die Herkunft des Stroms sowie den aktuellen Verbrauch können Sie in unserem Onlineportal oder auf der App jederzeit einsehen.



ENTRANCE

Ein Unternehmen der Alliander Gruppe

regionalMarktplatz

Strompreisrechner

Ihre PLZ
52525

Wohnungstyp
Einfamilienhaus Wohnung

Personen im Haushalt
1 2 3 4 5+

Ihr Verbrauch
4000 kWh pro Jahr

Regionalstromtarif berechnen

Ihre Angaben

Postleitzahl 52525 Wohnungstyp Einfamilienhaus Personen im Haushalt 2 Jahresverbrauch 4000 kWh pro Jahr

Ihr optimaler Anlagenmix [Anlagenmix selbst zusammenstellen >](#)

EEG Sonnenstrom von Familie Wesel

Solkraftwerk Gemeinde Immergrün Brüggen 23 km

Verfügbar:

[Mehr Details >](#)

EEG Windpark Bürgerenergie Ehrlich

Windpark Bürgerenergie Ehrlich e.G. Vettweiß 49 km

Verfügbar:

[Mehr Details >](#)

EEG Strom aus moderner Wasserkraft

Hydropower Wasserfall GmbH Monschau 57 km

Verfügbar:

[Mehr Details >](#)

Windpark Power für mehr Energie!

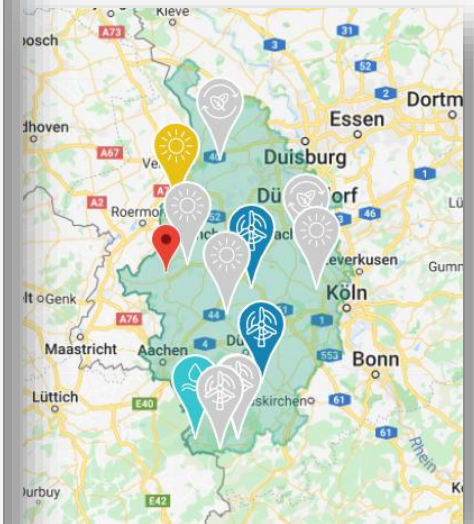
Windpark Power GmbH & Co. KG Bedburg 29 km

Verfügbar:

[Mehr Details >](#)

Windkraft Wasserkraft Windkraft

Ihre voraussichtlichen Kosten **108,33 € pro Monat** [i](#) [Bestellen >](#)



Aufteilung der Energieträger am Gesamt-Mix

regionalMarktplatz

Anlagenmix selbst zusammenstellen >

Ihre Angaben

Postleitzahl: 52525 | Wohnungstyp: Einfamilienhaus | Personen im Haushalt: 2 Personen | Jahresverbrauch: 4000 kWh pro Jahr

Ihre Auswahl [Zurück zu unserem Angebot >](#)

Solar | Windkraft | Markt

Ihre voraussichtlichen Kosten **108,33 € pro Monat**

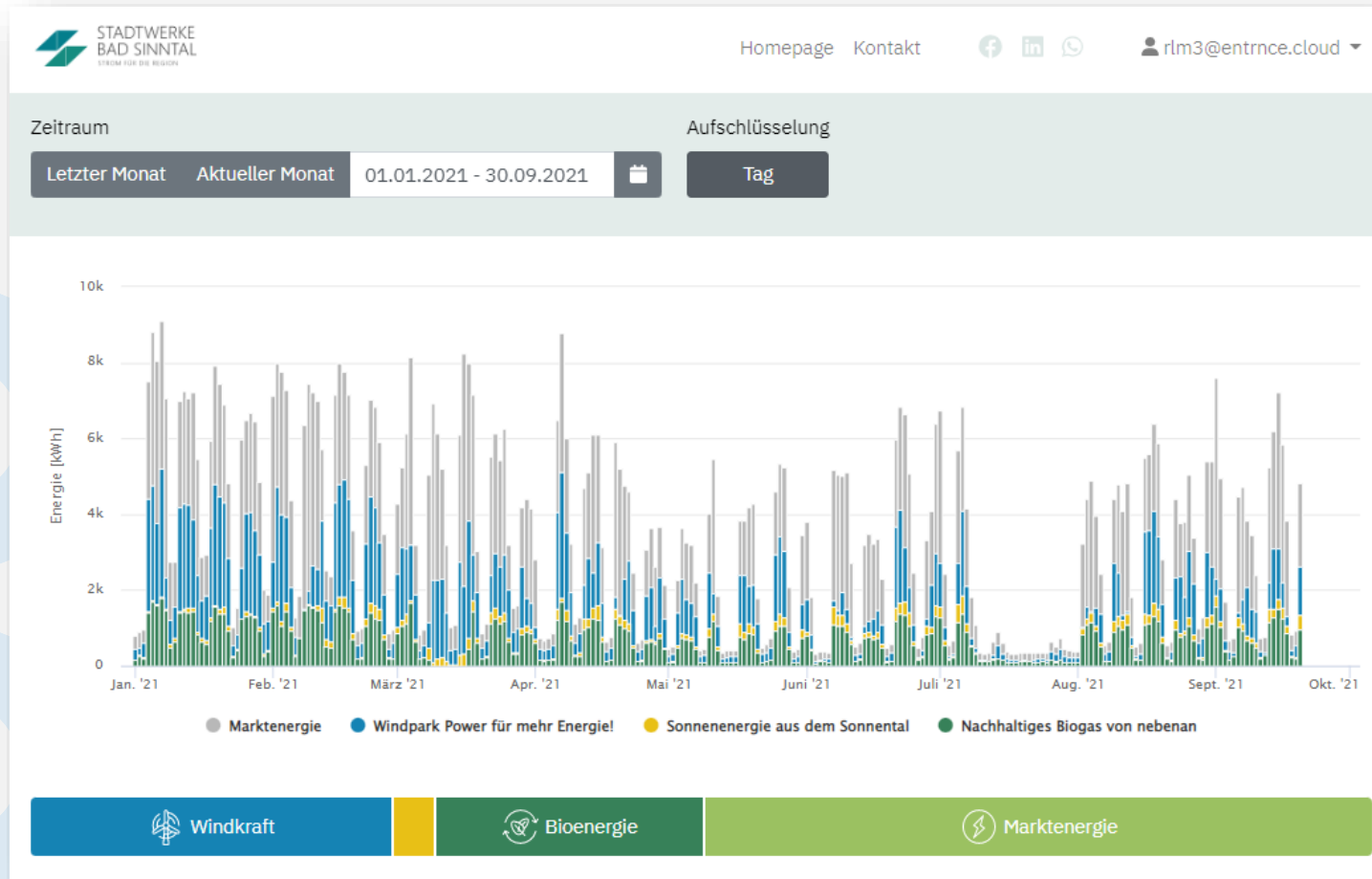
Aller Erzeuger

 Anlage 1: Solarpanel Angebot: 100 kWh Kosten: 100 €	 Anlage 2: Solarpanel Angebot: 100 kWh Kosten: 100 €	 Anlage 3: Solarpanel Angebot: 100 kWh Kosten: 100 €	 Anlage 4: Windkraft Angebot: 100 kWh Kosten: 100 €
 Anlage 5: Solarpanel Angebot: 100 kWh Kosten: 100 €	 Anlage 6: Solarpanel Angebot: 100 kWh Kosten: 100 €	 Anlage 7: Solarpanel Angebot: 100 kWh Kosten: 100 €	 Anlage 8: Solarpanel Angebot: 100 kWh Kosten: 100 €
 Anlage 9: Solarpanel Angebot: 100 kWh Kosten: 100 €	 Anlage 10: Solarpanel Angebot: 100 kWh Kosten: 100 €	 Anlage 11: Solarpanel Angebot: 100 kWh Kosten: 100 €	 Anlage 12: Solarpanel Angebot: 100 kWh Kosten: 100 €

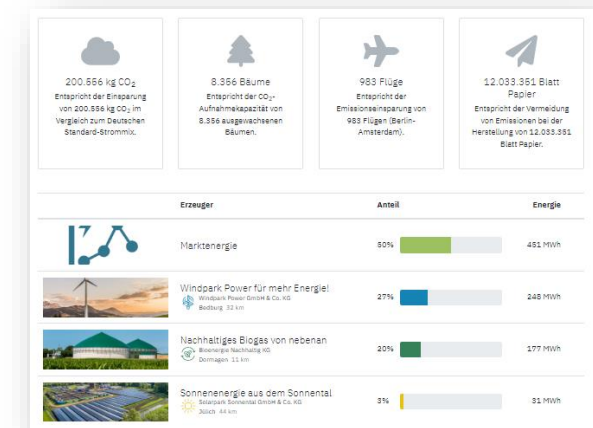
Individuelle Zusammenstellung der Lieferung aus bis zu vier verschiedenen Energiequellen

regionalMarktplatz

KUNDENPORTAL



Bei Lastgangs gemessenen Kunden erfolgt der Vergleich von Erzeugung zu Verbrauch 15 min scharf.



Agenda

1. Vorstellung Entrnce
2. Aktuelle Lage – Versorger in der Krise?
3. Ansatz Entrnce:
 - regionalMarktplatz
 - **regionalkompass**
 - regionalAdvisor
4. Praxisbeispiele
5. regionalMobil
6. Ausblick
7. Fragen & Antworten



regionalKompass

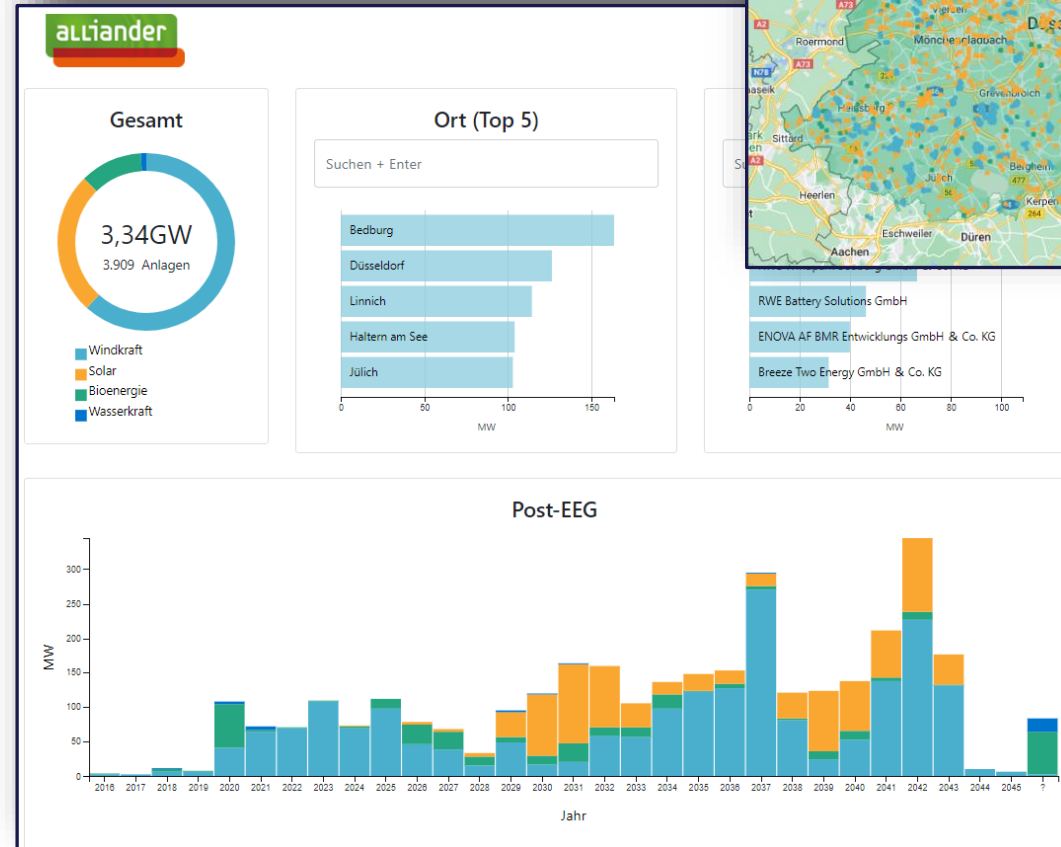
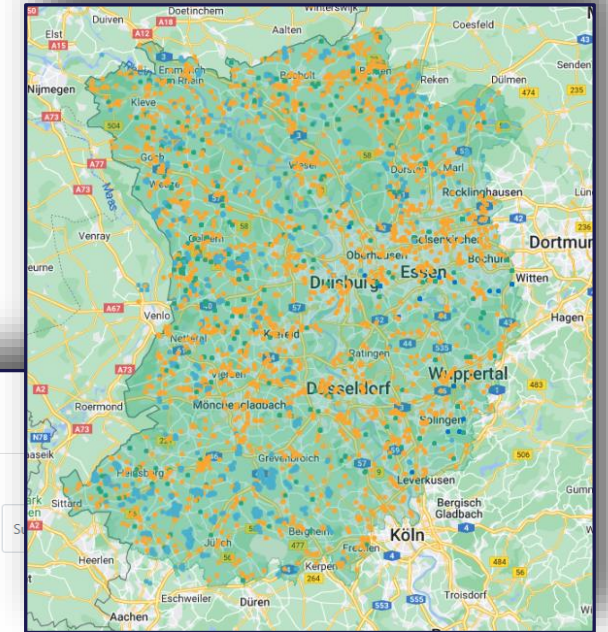
ANLAGENAKQUISE UND -PORTFOLIO

Akquiseunterstützung EE-Anlagen

- Tools zur Identifikation des Potentials an regionalen Erzeugungsanlagen
 - Standort
 - Energieträger & Leistung
 - Information über Betreiber
 - Information über auslaufende Förderung

Aufbau Ecosystem (auch kooperativ möglich)

- Anlagenbetreiber, -bauer und -projektierer
- (Direkt-) Vermarkter
- Finanzierer



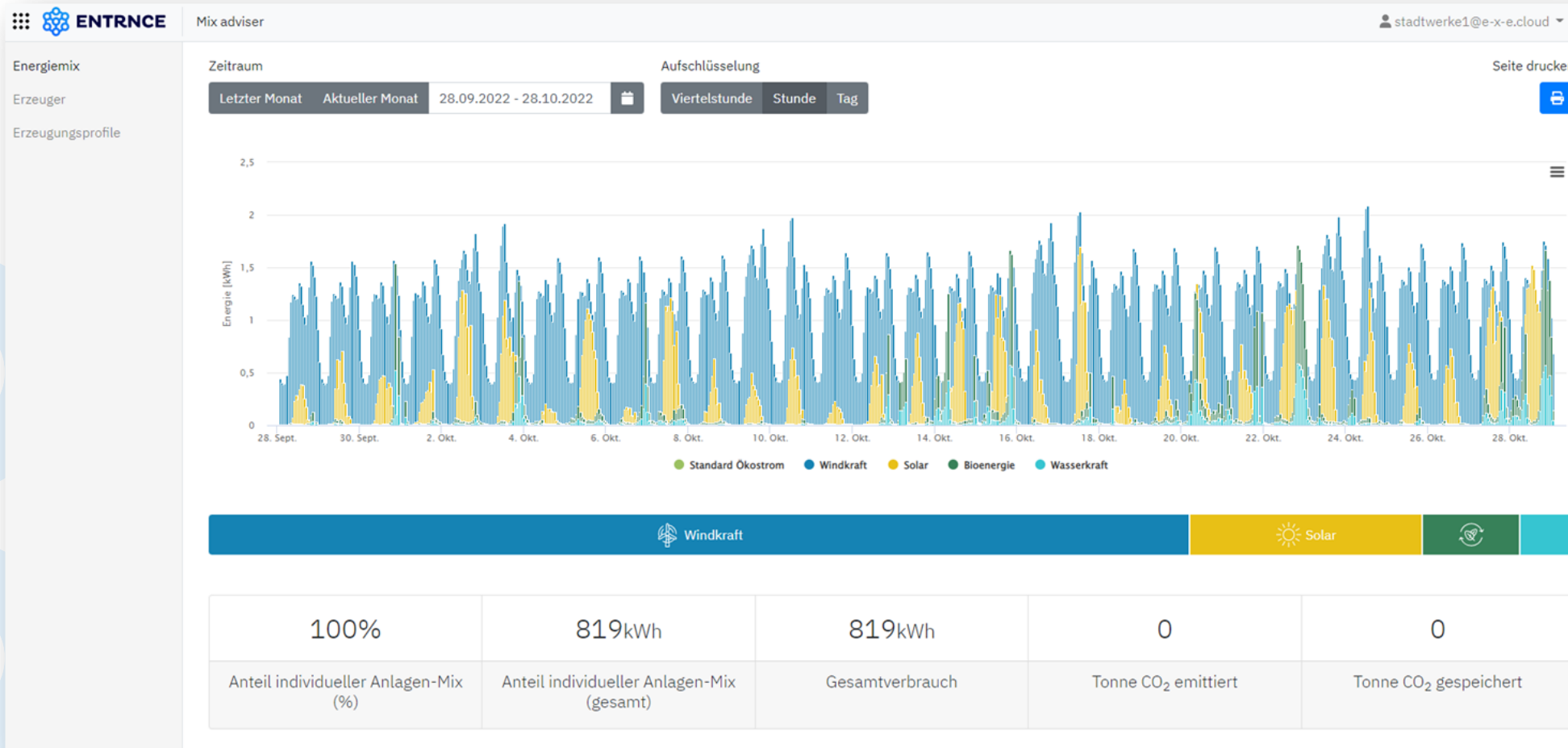
Agenda

1. Vorstellung Entrnce
2. Aktuelle Lage – Versorger in der Krise?
3. Ansatz Entrnce:
 - regionalMarktplatz
 - regionalKompass
 - **regionalAdvisor**
4. Praxisbeispiele
5. regionalMobil
6. Ausblick
7. Fragen & Antworten



regionalAdvisor

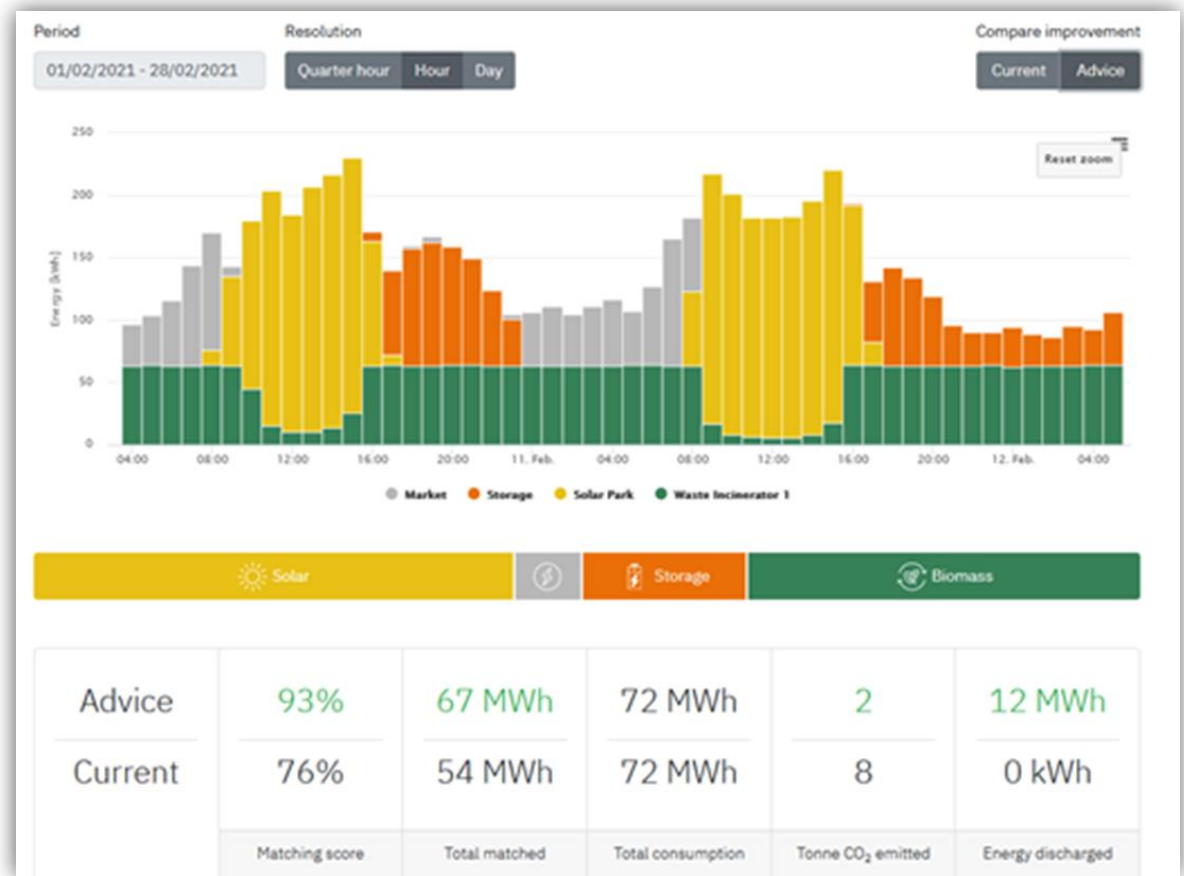
TRANSPARENTER MARKTPLATZ FÜR REGIONALE ENERGIE



regionalAdvisor *enhanced*

Simulation von zusätzlichen Erzeugungskapazitäten

- Einflüsse von zusätzlichen Erzeugungskapazitäten viertelstundengenau simulieren
- Einbindung von Speicherkapazitäten und deren Lade- und Entladezyklen
- Optimierung der Bedarfsdeckung durch Kombination der ausgewählten Erzeugungsanlagen/Speicher mittels intelligenten Algorithmus



Agenda

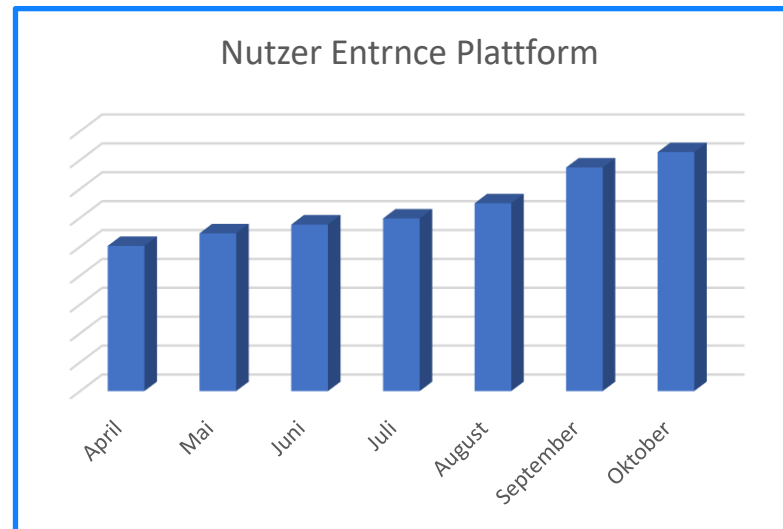
1. Vorstellung Entrnce
2. Aktuelle Lage – Versorger in der Krise?
3. Ansatz Entrnce:
 - regionalMarktplatz
 - regionalKompass
 - regionalAdvisor
4. **Praxisbeispiele**
5. regionalMobil
6. Ausblick
7. Fragen & Antworten



Praxiserfahrungen

- 16 Stadtwerke nutzen regionalMarktplatz
- Gutes Marketing essentiell
 - Regionallität
 - Transparenz
 - Innovation
- Anlagenakquise wichtig
 - Anlagenbetreiber primär erlösorientiert
 - Großes Interesse an Akzeptanzsteigerungen für EE-Projekte
- Plattform verbindet alle relevanten Akteure

Starkes Kundenwachstum



Agenda

1. Vorstellung Entrnce
2. Aktuelle Lage – Versorger in der Krise?
3. Ansatz Entrnce:
 - regionalMarktplatz
 - regionalKompass
 - regionalAdvisor
4. Praxisbeispiele
5. **regionalMobil**
6. Ausblick
7. Fragen & Antworten



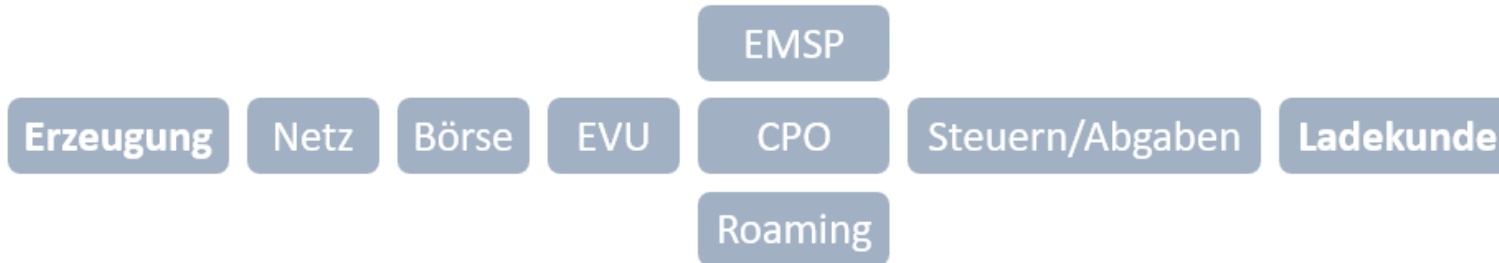
regionalMobil

- Angebot von “echtem“ physikalischen, regionalen Grünstrom mit Branding des Betreibers
- Einsparung praktisch aller Abgaben/Umlagen durch direkten Anschluss der Ladepunkte an die EE-Anlage ermöglicht attraktive Margen trotz günstiger Ladestrompreise*
- Bisher nicht realisierbare kurze Amortisationszeiten der Ladeinfrastrukturinvestitionen für den Betreiber
- Signifikante Verbesserung des geringen Angebots von **öffentlichen (Schnell)ladepunkten**
- Durch gemeinsame Planung von EE-Park und Ladestationen, Einsparung der doppelten Kosten für Netzanschluss, Baukostenzuschuss, Trafo, Genehmigungen usw.
- Durch Integration einer Batterie kann der EE-Park Betreiber weitere netzdienliche Dienstleistungen anbieten und Dunkelflauten abpuffern.

ENTRANCE

regionalMobil

Warum ist der Ladestrom heute so teuer?
Weil zu viele mitverdienen.



Deshalb fließt bei **ENTRNC** der Strom nicht erst ins Netz, sondern direkt in das Fahrzeug.



regionalMobil

Durch ENTRNCE können EE-Anlagenbetreiber günstigen Grünstrom zum Laden anbieten

ENTRENCE ermöglicht Betreibern von EE-Anlagen den einfachen vor-Ort Direktverkauf Ihres erzeugten Stroms unter ihrer eigenen Marke.

Leistungen durch ENTRNCE und Partner

1. Unterstützung bei der Auslegung der Ladestationen
2. Die Vermarktung des Ladestroms an E-Kfz-Nutzer
3. Das einfache Laden von Strom an EE-Anlagen
4. Die Abrechnung aller Ladevorgänge
5. Die Abwicklung des Zahlungsverkehrs zwischen EE-Anlagenbetreiber und E-Ladekunden



Agenda

1. Vorstellung Entrnce
2. Aktuelle Lage – Versorger in der Krise?
3. Ansatz Entrnce:
 - regionalMarktplatz
 - regionalKompass
 - regionalAdvisor
4. Praxisbeispiele
5. regionalMobil
6. **Ausblick**
7. **Fragen & Antworten**



Vielen Dank.



Sven Neldner
Country Manager
ENTRNCE Deutschland GmbH
E sven.neldner@entrnce.de
M +49 151 1621 437



Thomas Meyer
Senior Sales Manager
ENTRNCE Deutschland GmbH
E thomas.meyer@entrnce.de
M +49 173 6754 920

